

## Head Medical Sales

Für unseren Kunden, die HOCHDORF Swiss Nutrition AG, suchen wir eine erfahrene und engagierte Führungspersönlichkeit, die die Marke Bimbosan zusätzlich zu den bereits bestehenden Vertriebskanälen in Schweizer Spitälern (Geburtsstationen, Neonatologie) etabliert. Ziel ist es, dafür ein erstklassiges Verkaufsteam zu entwickeln, dass Bimbosan von Kinderärzten, Hebammen und Apothekern als qualitativ hoch stehendes Produkt empfohlen wird.

---

### Ihre Aufgaben:

- Entwicklung und Umsetzung einer robusten Vertriebsstrategie zur Marktdurchdringung in Spitälern (Geburtsstationen und Neonatologie) und darüber hinaus
- Identifikation von Entscheidungsträgern, um HCPs in Spitälern gezielt zu beeinflussen, damit Bimbosan als vertrauenswürdige Marke gelistet wird
- Aufbau eines leistungsstarken Vertriebsteams durch Coaching und gezielte Unterstützung im Verkaufsprozess (u.a. durch Begleitung zu Besuchsterminen)
- Optimierung des Verkaufsprozesses und Steigerung der Besuchsfrequenz
- Einführung einer unternehmerischen, verkaufs- und ergebnisorientierten Arbeitsweise
- Implementierung von Aktivitäts- und Verkaufs-KPIs für das Performance-Monitoring

---

### Ihre Kompetenzen:

- Hochschulabschluss in Medizin, Life Sciences, Betriebswirtschaft o.ä.
- 10-15 Jahre Erfahrung im medizinischen Vertrieb in leitender Funktion (Säuglings- oder klinische Erwachsenen-Ernährung, Medical Devices oder Dermokosmetik)
- Mehrjährige Erfahrung in der Führung von medizinischen Vertriebsteams sowie in der Strukturierung und Optimierung von Verkaufsprozessen
- Tragfähiges Netzwerk und bestehende Beziehungen zu relevanten Entscheidungsträgern
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke, sicheres Auftreten und Verhandlungsgeschick
- Strategisches Denken gepaart mit hands-on-Mentalität und hoher Zahlenaffinität
- Sehr gutes Verständnis für Geschäftsmodelle, Preisstrukturen und Beschaffungsprozesse
- Agile, flexible und überzeugende Verkaufs- und Führungspersönlichkeit
- Deutsch und Französisch verhandlungssicher, Italienisch von Vorteil

---

### Ihre Benefits:

- Vielseitige Aufgabe mit Gestaltungsspielraum und direktem Einfluss auf die Markenpositionierung
- Mitarbeit in einem sinnstiftenden Umfeld mit Fokus auf frühkindliche Ernährung
- Attraktives Gehaltspaket mit leistungsbezogenem Bonus

---

Wir freuen uns auf deine vollständigen Bewerbungsunterlagen. Bitte sende uns diese über folgenden [Link](#). Deine Ansprechperson für diese Vakanz ist Sabine Byland.