

Geschäftsführer:in

Unser Auftraggeber produziert mit bis zu 50 Mitarbeitenden qualitativ hochwertige Halb- und Fertigfabrikate in der Schokoladenindustrie. Diese werden auf modernen Anlagen und mit viel Liebe zum Detail an Kunden der Nahrungsmittelindustrie, dem Gastro- und Cateringbereich zum Verkauf oder zur Veredelung geliefert. Im Online-Shop können Privatpersonen und Firmen auch direkt einkaufen. In seinem Auftrag suchen wir eine fachlich kompetente und vertrauenswürdige Persönlichkeit als Geschäftsführer:in.

Ihre Aufgaben:

- Umsetzung der durch den VR definierten strategischen und operativen Vorgaben sowie Aufbereitung und Präsentation der Finanzkennzahlen
- Aktiver Ausbau des Kundenstamms durch geeignete Akquisitionsmassnahmen
- Verantwortung für das Erreichen der finanziellen Ziele sowie für Kalkulationen und Pricing, Rechnungsstellung und Controlling
- Gesamtverantwortung für die Anlagen und Prozesse in der Produktion, für den Einkauf sowie für das HR (in Abstimmung mit dem Leiter Produktion und dem Leiter Einkauf)
- Kontinuierliche Qualitätsverbesserungen, Sicherstellung der geltenden Hygienevorgaben sowie Einhaltung und Anpassung von Rezepturen
- Führung, Coaching und Entwicklung der beiden direkten unterstellten Mitarbeitenden
- Repräsentation des Unternehmens und aktive Betreuung von Key Accounts, strategischen Lieferanten und anderen Geschäftspartnern

Ihre Kompetenzen:

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium (FH/Uni) oder eine adäquate Berufsausbildung in der Lebensmittelbranche ergänzt durch ein MBA o.ä.
- Erfahrung als Geschäftsführer:in eines KMUs in der Schokoladenindustrie mit Vertriebsflair
- Kenntnisse und Erfahrung in produktions-technischen Fragen und Prozessen (KVP, Kaizen)
- Sie denken und planen unternehmerisch hinsichtlich Mengen und Margen; es gilt der Grundsatz: Profitabilität vor Umsatz; gute SAP-Kenntnisse sind von Vorteil
- Erfahrung in der erfolgreichen Neukundenakquisition und guten Kontakten in die Branche
- Vernetztes Denken, Organisations-, Struktur- und Umsetzungsstärke sowie eine hohe Einsatzbereitschaft und Lösungsorientierung
- Führungs- und kommunikationsstarke, integre, einnehmende Persönlichkeit mit einem guten Durchsetzungsvermögen und Verkaufstalent

Ihre Chancen:

- Als fachkompetente Unternehmerpersönlichkeit geniessen Sie grosse Selbständigkeit und erhalten die Chance, den Markt aktiv zu bearbeiten und Ihr Netzwerk weiter auszubauen

Wir freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen. Bitte senden Sie uns diese über folgenden [Link](#). Ihre Ansprechperson für diese Vakanz ist Sabine Byland.